

CATALUNYA



OPINIÓN
Marc Mussons

Necessitem cooperar

Segurament hi ha formes jurídiques d'empresa que s'adapten millor a la complexitat nascuda del nou model econòmic que tot ho està canviant. És cert que una cooperativa té més facilitat per a la intercooperação, en tesa com una aliança empresarial dirigida cap a l'assoliment d'un objectiu comú. Però desgraciadament, els nostres models empresarials s'acosten més cap a un entorn competitiu, d'afany de lucre individual i de cops de colze, que cap a la cooperació. L'individualisme empresarial, de vegades fet per necessitat o per desconfiança de l'entorn, està lluny dels valors que la societat ens demana. És el moment d'unir esforços, de fer créixer la societat i el teixit econòmic, de desplegar una xarxa d'interrelació, de comunicació i d'enfortiment, sense recells ni pors, i tenir clar que si sumem esforços, en lloc de fer-los competir, en sortirem més reforçats.

Mentrestant, de forma inexorable i en silenci, el nou model econòmic ens ha arribat. La crisi ens ha portat a un canvi estructural, que ens ha fet mudar la pell i que apunta exactament cap al costat contrari d'on érem. El nou model és propici per assolir fites i crear nous projectes cooperant amb altres empreses. Els gestors han de ser conscients que en un moment en els comptes de resultats necessiten minorar costos (per equilibrar les disminucions de marges i de facturació), és bàsic i essencial poder *compartir*-los.

De fet, un exemple il·lustratiu de cooperació, fou creat al 2008 per Clade: la creació del fons d'inversió Sicop, destinat a les cooperatives que necessitessin finançament. El més curiós d'aquest cas d'intercooperação és què foren les mateixes cooperatives, juntament amb fundacions i societats anònimes laborals, les que injectaren importants quantitats de capital en aquests fons, amb l'única finalitat de poder prestar aquests diners en forma de capital propi a les cooperatives més petites i que no tenien un accés digne al crèdit.

La doctrina ens parla de cooperació, com aquella integració del co., i de l'*operació*. Entès el co com a la participació activa de les persones en el projecte; i l'*operació* com a la necessitat implícita que el projecte sigui rendible i beneficiós pel conjunt de la societat. Doncs bé, seguint amb el mateix exemple, ens trobem que un dels criteris per rebre aquest finançament cooperatiu és també singular i diferent a altres formes de finançament més convencionals. Es presta a la cooperativa no només en funció del seu projecte empresarial de futur, sinó també, i molt especialment, es dona l'accord quan es coneixen quines són les persones i els gestors que dirigeixen la cooperativa. És aquesta confiança cap a les persones un dels senyals d'identitat més significatius del cooperativisme, i del co.

I aquest només és un petit exemple, molt específic i financer, d'un projecte d'intercooperação, on la crisi i el nou model econòmic hi ha tingut molt a veure.

Director de Clade

CON ÉNFASIS



EDUARDO NAVARRO, EL 'SALVADOR' DE INDO Y DOGI
El máximo responsable de la firma inversora Sherpa Capital está aprovechando a fondo las posibilidades que brinda la crisis de algunas compañías catalanas. Mientras está a la espera de la probable adjudicación del negocio de Indo, Sherpa detalló ayer que inyectaría 3,8 millones en Dogi.

Eduardo Ramón

EL MENSAJE

El diferente rumbo de Panrico y Bimbo

El dispar rumbo de dos grupos de alimentación de dos grupos de alimentación ha acaparado el interés de los lectores digitales de EXPANSIÓN Catalunya esta semana. La noticia negativa que más repercusión ha generado es la presentación del preconcurso de acreedores de Panrico, cuya intención de despedir a 1.900 personas y rebajar sueldos hasta un 45%. En el lado positivo, el plan de Bimbo para

abrir una nueva fábrica de pan de molde ha sido la segunda noticia más leída, por delante de la salida de Montserrat Tarrida de Semon y de Isak Andic del consejo de Banco Sabadell. En el ranking también figuran el proyecto del Govern para vender más inmuebles y sacar a concurso sus ambulancias, así como las tensiones con el Gobierno central.

LOS TEMAS MÁS LEÍDOS ESTA SEMANA EN EXPANSIÓN.COM/CATALUNYA

1. Panrico presenta preconcurso de acreedores.
2. Bimbo construirá una nueva planta de pan de molde en Guadalajara.
3. Montserrat Tarrida deja la dirección de Semon.
4. Praedium se desuelga de la puja por Satl, que despedirá a 168 personas.
5. Isak Andic deja la vicepresidencia y el consejo de Banco Sabadell.
6. La Generalitat pone a la venta otros cuatro edificios por 87 millones.
7. Salut sacará sus ambulancias a concurso por unos 2.000 millones.
8. Catalunya cree que los Presupuestos del Estado "son un argumento más" para el independentismo.
9. Así gestiona Sant Vicenç el líder de ERC.
10. La dirección de Panrico plantea más de 1.900 despidos en dos años y bajar sueldos un 45%.

Fuente: elaboración propia

LA FOTO



LOS EMPRESARIOS DE FEMCAT, EN EL PARLAMENT

Representantes de la asociación empresarial FernCat se reunieron ayer con la presidenta del Parlamento de Catalunya, Núria de Gispert, a quien entregaron un informe sobre I+D+i en Alemania, tras el viaje que socios de la entidad realizaron antes del verano a Baviera. En la entrevista participaron, entre otros, Miquel Martí, presidente de FernCat, y Jordi Bagó, vicepresidente, que aparecen en la foto, de derecha a izquierda.

DETRÁS DE

Un gimnasio en la antigua sede de Desigual

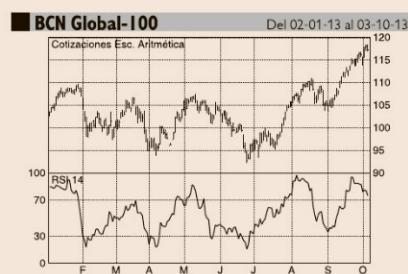
De sede de una empresa de moda a centro de *fitness*. Eso es lo que ocurrirá con las antiguas oficinas de Desigual en la calle Bruc, después de que la cadena se haya mudado a su nuevo cuartel general en la Barceloneta. En el espacio se inaugurarán un gimnasio *low cost* de la cadena Duet Sports, que preside Silvio Elías, uno de los expropietarios de Caprabo.

ASÍ VAN LOS MERCADOS DE BARCELONA

BCN Mid-50



BCN Global-100



MERCADO DE LA DEUDA PÚBLICA DE LA GENERALITAT DE CATALUNYA

03-X-13

	Cambio precedente	Cambios del día en %			Otros cambios	Cupón corrido	Volumen contratado		
		Máximo	Mínimo	Media			Nominales	Efectivos	TIR
0F6 DGS,75 15-06 M	103,834	106,709	103,819	106,146	103,819	106,7091-103,8190	1,575	7.700.000,00	8.294.549,10
0K6 DGVAR. 15-03 M	101,520	100,636	100,636	100,636	100,636	100,6369	0,039	200.000,00	201.352,40
929 DGS,75 18-06 M	98,451	99,637	98,425	98,851	99,637	98,9870-98,4253-99,6370	1,574	350.000,00	351.492,40
0F6 DGS,75 15-06 M0	103,819	106,693	103,803	106,130	103,803	106,6936-103,8035	1,591	7.700.000,00	8.294.567,30
0Q3 DGS,25 13-11 M0	100,000	100,000	100,000	100,000	100,000	100,0000	4,559	40.000,00	41.823,80
0S9 DGS,00 14-04 M0	101,000	100,800	100,000	100,330	100,000	100,8000-100,0000	0,917	121.000,00	122.510,30

Incluyendo cupón corrido, que no se tiene en cuenta en los cambios de negociación ex cupón. Deuda Anotada y Mercado de Deuda Pública de la Generalitat de Cataluña. Mercado/Fecha del valor: M = 0; MO = D+1; M1 = D+2; M2 = D+4; M4 = D+5; siendo 0 el día de contratación. Operaciones a plazo: PO = 1 semana (1-8 días); P1 = 1 mes (9-33 días); P2 = 2 meses (34-64 días); P3 = 3 meses (65-94 días); P4 = 4 meses a 3 meses. En las letras del Tesoro los cambios corresponden a las rentabilidades.

CATALUNYA

REDACCIÓN: Martí Saballs (subdirector); José Oriñuel (redactor jefe); Sergi Saborit (jefe de sección); Marisa Anglés, Tita Díaz, Cristina Fontgivell, Marc Menchón y Artur Zarrón.

PUBLICIDAD: Daniel Chouca (Jefe Área Publicidad Expansión Barcelona) y Albert Borrás.

Teléfono: 93 496 24 22 / 93 496 24 07

Passeig de Gràcia, 11, esquina A, 5^a planta
08007 Barcelona
Teléfono: 93 496 24 00
Fax: 93 496 24 05

expansioncat@expansion.com